











REDES SOCIALES Y MARKTING DIGITAL

OBJETIVOS:

- Estudiar las RRSS de contenidos
- Aprender a crear una cuenta de Instagram y una marca empresarial o personal, y saber definir correctamente sus objetivos.
- Conocer los diferentes tipos de contenido que pueden publicarse en Instagram.
- Aprender a adaptar los tamaños de las publicaciones.
- Saber cómo analizar las reacciones del público de la cuenta a través de las herramientas de Instagram.
- Conocer qué es Tik Tok, su origen, su evolución y sus elementos.
- Aprender a crear un perfil, tanto personal como empresarial.
- Identificar todas las formas en las que se puede crear contenido con Tik Tok.
- Conocer el origen y trayectoria de WhatsApp.
- Explicar las distintas funcionalidades con las que cuenta la plataforma.
- Definir qué es y en qué consiste WhatsApp Business.
- Establecer los elementos, herramientas y funcionalidades de WhatsApp Business.

CONTENIDOS:

Módulo 1: Introducción a las Redes Sociales

Definición de redes sociales.

Importancia de las redes sociales para las empresas. Conceptos básicos de marketing en redes sociales. Estrategias generales para el éxito en las redes sociales.

Módulo 2: LinkedIn

Introducción a LinkedIn.

Creación y optimización de un perfil profesional.

Networking en LinkedIn: conexiones y grupos.

Estrategias para la generación de contenido relevante. Uso de LinkedIn para la generación de leads y ventas.

Herramientas y análisis de LinkedIn para empresas.

Módulo 3: Instagram

Instagram empresarial.

Tipos de publicaciones.

Followers.

Influencers.

Marketing en Instagram.

Módulo 4: TikTok

Tik Tok: concepto, funcionalidades y características.

Tik Tok como generador de contenido.

Marketing en Tik Tok.

Módulo 5: WhatsApp Business

WhatsApp.

WhatsApp Business.

Acciones de marketing con WhatsApp.

¿Cómo atraer clientes en WhatsApp Business.

Módulo 6: Growth Marketing

Marketing Digital.

Introducción al Growth Hacking.

Aplicando el Growth Marketing.